

お客様が抱える『悩み』に真剣に向き合い、寄り添いながら
これまでの経験・知識・技術を惜しむ事なく提供いたします。

- 誠実な社員と共に 職場環境・社会やお客様との在り方・夢や創造をカタチにし、健全に利益を生み、必要とされ続ける持続経営を行うことにより、人々の豊かな生活と社会の発展に貢献します。
- お客様のニーズ、時流に適した商品や手法を考え、お客様が業界や当社に求めることを探求します。それらを健全な取引先と商品開発することで、お客様と共に創造し、世のため人のため尽力します。

ここまでご覧になられた、 多くのお客様が気になっていること。

➤ こんなに丁寧なら凄く高いんじゃない？

ご安心ください。弊社の住宅塗装の価格帯は、
お家の大きさによりますが、120万～200万円です。

➤ なぜハイクオリティで価格を抑えられるのか？

弊社では、無駄なものにお金を使いません。

- ・広告費（CMやチラシ）、ピンポンだけ押す営業マンもいません。
- ・ホームページやお客様へ配るパンフレットも私たちが作ってます。

こうした地道な努力で無駄な出費をなくし、その分を施工に回すことで
ハイクオリティな工事をお届けしています。

徹底した経費削減で、お客様へ還元。

現実・・・あなたの身近でも起こっているかも

この福岡でも最近、非常に多い事案ですが、
今月、すぐ契約してくれたら20万値引きします。との甘い言葉に釣られて
相見積もりで一番安いところに頼んだら、契約が決まった途端に担当が来なくなり、
自社施工と偽り、下請け業者が来て作業をする。
工事が終わると 将来使えるかわからない保証書が送られてくる。
1年後 会社へ連絡すると、『担当が辞めたのでわからない』と言われる。
契約する時は、あんなにマメで親切だったのに、
工事が終わって、口コミを書いてお金を払ったら知らん顔で、連絡もつかない。

そんな殺伐としている会社が、
本当にお客様の大切な住まいのことを真剣に考え、
適切な提案・施工をしているのだろうか …私には疑問です。

そんな見栄えだけ良い会社からお客様を守るために、我々が存在しています。

わたしたちへお任せください。

最後に 私たち、建遊が最も大切にしていること

約15年 建設業に携わらせて頂き、多くのお客様とお仕事させていただく中で

私を感じたことは、

はじまりも大切ですが、何より工事が終わった後 1年に一度メンテナンスでお客様を訪ねた際に、皆さん笑顔で迎え入れてくれて、

『あなたの会社に頼んで良かった』 『ご近所さんから褒められた』

『長年悩まされてた雨漏りが止まった』 『今度、家でバーベキューするから来てよ』

『また来年も来てね』等、お客様からありがたいお言葉を頂戴した際に、まるで各地に家族が増えていくような感覚がして、大変嬉しく思い

『この仕事を夢にして良かった』 『天職だ』

『また明日も頑張ろう』 『次はどうやってお客様を喜ばそう』

と日々 感じながら仕事をしています。

私共、**株式会社 建遊**は、まだまだ小さな会社かもしれませんが。

その分、お客様との距離が近く常にお客様の立場にたって考えることができる。

想い想われ、感謝を忘れない。弊社は そんなアットホームな会社です。